

Resultados del Primer Trimestre 2021

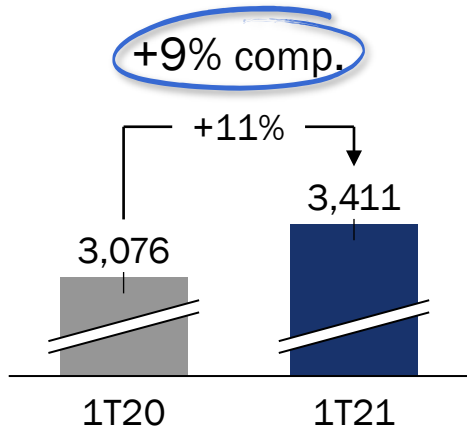


Esta presentación, y los informes que presentemos en el futuro pueden contener, contiene declaraciones sobre el futuro dentro del contexto de las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. Nosotros pretendemos que estas declaraciones sobre el futuro sean cubiertas por las disposiciones de protección legal para declaraciones sobre el futuro en el sentido que contemplan las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como “podría,” “asumir,” “puede,” “debería,” “podrá,” “continuar,” “haría,” “puede,” “considerar,” “anticipar,” “estimar,” “esperar,” “visualizar,” “planear,” “creer,” “prever,” “predecir,” “posible,” “objetivo,” “estrategia” y “pretender” u otras palabras similares. Estas declaraciones reflejan, a la fecha en que se realizan las declaraciones sobre el futuro, salvo que se indique lo contrario, nuestras expectativas y proyecciones actuales sobre los eventos futuros. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de nuestras expectativas. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre nosotros o nuestras subsidiarias, incluyen, entre otras cosas: la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CEMEX a otros sectores que tienen un impacto sobre nuestro negocio y el de nuestros clientes, tales como, pero no se limitan, al sector de energía disponibilidad de materias primas y precios fluctuantes relacionados; competencia en los mercados en los que ofrecemos nuestros productos y servicios; las condiciones generales políticas, sociales, sanitarias, económicas y de negocio en los mercados en los cuales operamos que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, político, sanitario o social significativo en esos mercados, así como riesgos inherentes a operaciones internacionales; el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; nuestra capacidad para satisfacer las obligaciones bajo nuestros contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan nuestras notas preferentes garantizadas y otros de nuestros instrumentos de deuda y obligaciones financieras; la disponibilidad de líneas de crédito a corto plazo o líneas de crédito de capital de trabajo que puedan ayudarnos en relación con los ciclos del mercado; el impacto de la calificación de nuestra deuda por debajo del grado de inversión en nuestro costo de capital; pérdida de reputación de nuestras marcas; nuestra capacidad para completar ventas de activos, integrar en su totalidad a negocios recientemente adquiridos, alcanzar ahorros en costos de nuestras iniciativas para la reducción de costos e implementar nuestras iniciativas globales para precios para nuestros productos y en general cumplir con nuestras iniciativas del plan “Operación Resiliencia”: la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para facturación de ventas, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las ventas y las operaciones de CEMEX en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; cambios en la economía que afectan la demanda de bienes de consumo, afectando consecuentemente la demanda de nuestros productos y servicios; el impacto de pandemias, epidemias o brotes de enfermedades infecciosas y la respuesta de gobiernos y otros terceros, incluyendo en relación a COVID-19, que han afectado y pueden seguir afectando negativamente, entre otros asuntos, cadenas de suministro, operaciones internacionales, disponibilidad de liquidez, confianza de los inversionistas y gasto de los consumidores, así como disponibilidad y demanda de nuestros productos y servicios; condiciones climáticas, que incluyen, entre otras, lluvia y nieve excesivas, y desastres tales como terremotos e inundaciones; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio, incluyendo el T-MEC, si entra en vigencia, y el TLCAN, mientras esté vigente, ambos de los cuales México es parte, o retiros de los mismos, actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos; declaraciones quiebra o de insolvencia, o estar sujeto a un procedimiento similar;; desastres naturales y otros eventos imprevistos (incluyendo los peligros globales para la salud, como COVID-19); y otros de nuestros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan nuestro negocio. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y no estamos obligados a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros después de la fecha del presente o para reflejar la ocurrencia de eventos o circunstancias anticipados o no anticipados. Los lectores deberán revisar los reportes futuros presentados por CEMEX ante la Comisión de Valores de los Estados Unidos de América, la Bolsa Mexicana de Valores y la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México. El plan “Operación Resiliencia” está diseñado con base a las creencias actuales y expectativas de CEMEX. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a los precios de nuestros productos. Esta presentación también incluye datos estadísticos sobre la producción, distribución, comercialización y venta de cemento, concreto premezclado, clinker y agregados. Generamos algunos de estos datos internamente, y algunos se obtuvieron de publicaciones e informes independientes de la industria que creemos que son fuentes confiables. No hemos verificado de forma independiente estos datos ni hemos solicitado el consentimiento de ninguna organización para referirnos a sus informes en este informe anual.

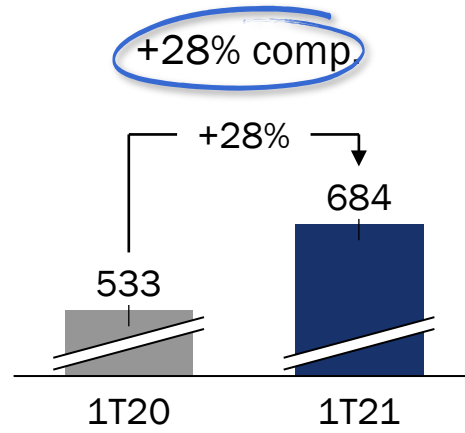
A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA, SEGÚN CORRESPONDA

Logros clave del primer trimestre 2021

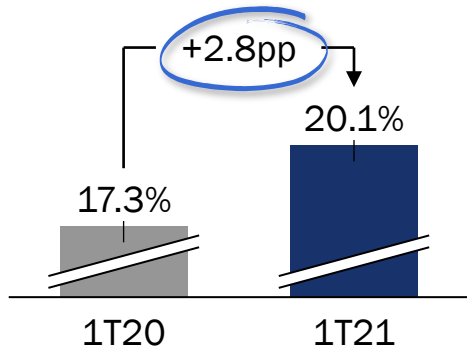
Ventas netas



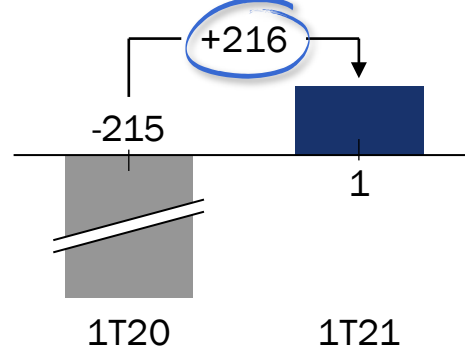
EBITDA



Margen EBITDA



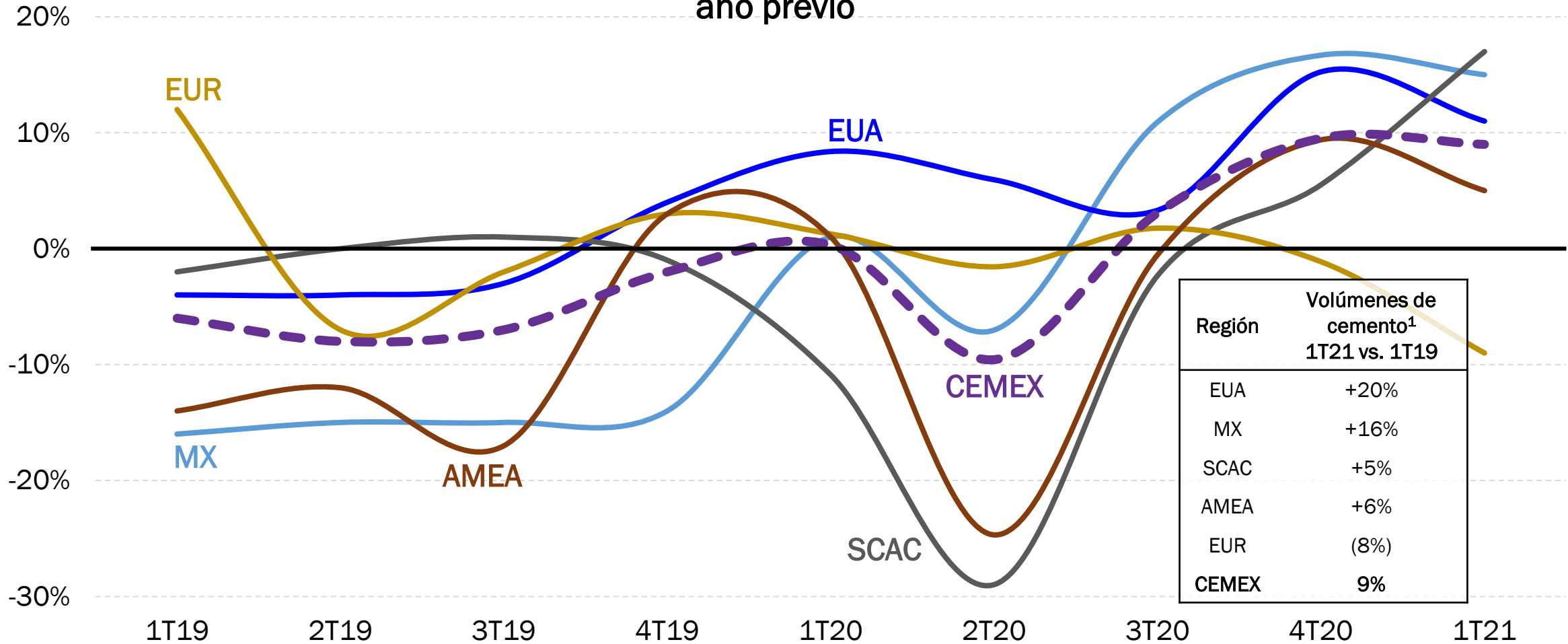
Flujo de efectivo libre después de inversión en activo fijo de mantenimiento



- Las ventas netas aumentaron 9%, en términos comparables, con mayores contribuciones en todas las regiones
- Incremento del 28% de EBITDA, con respecto al año anterior, alcanzando US\$684 millones
- Buen desempeño en precios con aumentos secuenciales de un dígito medio en moneda local
- Margen de EBITDA en 20.1%, 2.8pp arriba, en comparación con el mismo periodo del año pasado, el más alto en un primer trimestre desde el 2007
- Mayor volumen de cemento en un primer trimestre desde el 2008, impulsando el apalancamiento operativo
- El flujo de efectivo libre después de inversión en activo fijo de mantenimiento fue el más alto para un primer trimestre desde hace cinco años, aumentando US\$216 millones
- Apalancamiento en 3.61x debido a crecimiento de EBITDA y venta de activos, acelerando el camino hacia una estructura de capital con grado de inversión

Mercados principales en expansión, después de recuperarse de COVID

Volúmenes de cemento¹, variación % en comparación a los mismos periodos del año previo



1) Sobre una base de ventas diarias promedio

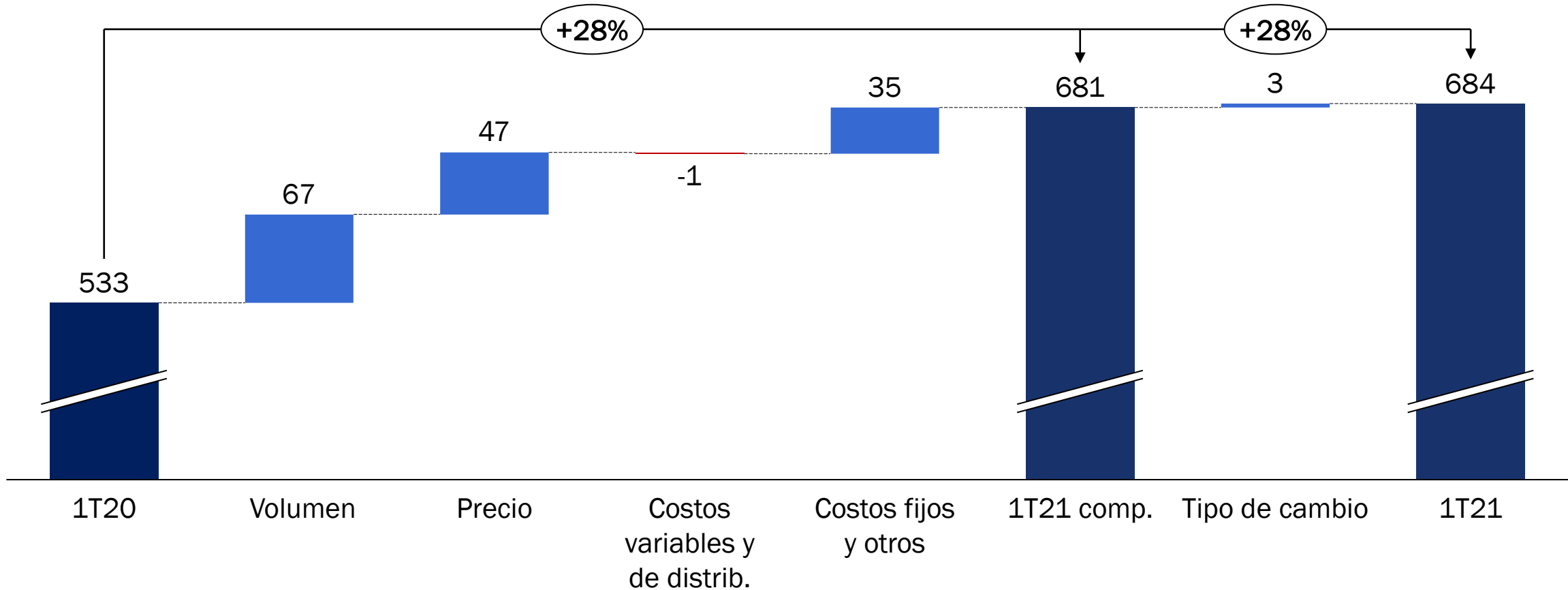
Presencia geográfica única, con capacidades superiores en nuestra cadena de suministro en mercados con producción al límite



- Capacidades únicas de cadena de suministro en toda nuestra huella geográfica en América
- Alta flexibilidad para atender mercados con producción al límite
- Se espera que la planta de CPN esté lista durante el 2T21 para atender la demanda incremental del oeste de Estados Unidos
- Adiciones de capacidad en México, República Dominicana, y Colombia dentro de los próximos dos años

Expansión de EBITDA impulsada por mayores volúmenes y precios, menores gastos de operación y distribución y una mayor contribución del negocio de soluciones de urbanización

Variación EBITDA



Avance material hacia nuestras metas de “Operación Resiliencia”

Progreso en el 1T21

Margen de EBITDA $\geq 20\%$ para 2023

- Margen de 20.1%, aumento de 2.8pp en comparación con el mismo periodo del año anterior
- Ahorros incrementales de ~US\$50 millones en 2021

Optimización del portafolio para un mayor crecimiento

- Proyectos de inversiones complementarias por ~US\$600 millones que se espera contribuyan US\$100 millones de EBITDA incremental en 2021
- EBITDA de Soluciones Urbanas creció 41% en 1T21
- Incremento del estimado de inversión en activo fijo total a ~US\$1,300 millones de dólares

$\leq 3.0x$ de apalancamiento neto para 2023

- Apalancamiento neto actual de 3.61x, una disminución de 0.46x en comparación con el trimestre anterior
- Deuda neta más notas perpetuas en ~US\$9.6 B, con una reducción de ~US\$550 millones en comparación con el trimestre anterior

-35% en emisiones netas de CO₂ para 2030

- Reducción de ~22% vs. la base de 1990
- Reducción del 3% en el 1T21, en comparación con el mismo periodo del año anterior

Totalmente comprometidos con nuestra Agenda Climática global



	Clima y energía			Economía circular
	Kg CO ₂ / tonelada de productos cementantes	% de combustibles alternos del total de combustibles	Cemento adicionado como % del total de cemento vendido	Consumo de residuos
Meta 2030	520 kg o reducción del 35% vs. 1990	43%	75%	25 millones de toneladas métricas
Desempeño 2020	620 kg o reducción del 22.6% vs. 1990	25.2%	64.7%	19 millones de toneladas métricas, equivalentes a 50 veces la cantidad de residuos no recuperables que generamos
Desempeño 1T21	613 kg o reducción del 24% vs. 1990, o reducción del 3% vs. 1T21	26%	67.1%	4.4 millones de toneladas métricas
Relación con los ODS prioritarios de las Naciones Unidas				

Resultados por región

Estados Unidos: Aumento del 21% en el EBITDA, impulsado por volúmenes, apalancamiento operativo y ahorro en costos

	1T21		1T21 vs. 1T20
Ventas Netas	1,013	Cemento	Volumen 9%
% var (comp)	5%		Precio (ML) (1%)
Flujo de Operación	196	Concreto	Volumen 3%
% var (comp)	21%		Precio (ML) (1%)
Margen Flujo de Operación	19.4%	Agregados	Volumen (0%)
var pp	2.5pp		Precio (ML) 1%

- Impulso del crecimiento continuó durante el 1T21 con todos los estados clave, excepto Texas, aumentando los volúmenes de cemento a dos dígitos
- Huella geográfica única con capacidades superiores en nuestra cadena de suministro en mercados con producción al límite
- El segmento residencial como mayor impulsor de la demanda
- Crecimiento del EBITDA y expansión del margen EBITDA provocado por mayores volúmenes, menores costos de distribución, menores gastos de venta, generales y administrativos, y una mayor contribución del negocio de soluciones de urbanización
- A mediano plazo, la demanda estará respaldada por la reapertura económica y la propuesta de infraestructura del "American Jobs Plan" de Biden de US\$2,300 miles de millones

México: El fuerte crecimiento de la demanda regresa los volúmenes de la industria a los niveles de 2018

	1T21		1T21 vs. 1T20
Ventas Netas	822	Cemento	Volumen 13%
% var (comp)	19%		Precio (ML) 5%
Flujo de Operación	299	Concreto	Volumen (12%)
% var (comp)	27%		Precio (ML) (1%)
Margen Flujo de Operación	36.4%	Agregados	Volumen (3%)
var pp	2.4pp		Precio (ML) 3%

- Crecimiento continuo de volúmenes de cemento en saco respaldado por programas sociales del gobierno, actividades de mejoramiento del hogar, mayores remesas y gasto preelectoral
- Recuperación gradual del sector formal, con repunte en el sector residencial formal y la aceleración de los proyectos de infraestructura del gobierno
- Fuerte tracción en los precios del cemento ante el aumento de precios en enero
- Fuerte expansión de margen derivado de mayores volúmenes y precios y por medidas de contención de costos

EMEAA: Crecimiento del EBITDA parcialmente impactado por mal clima en Europa

	3M21	1T21			3M21 vs. 3M20	1T21 vs. 1T20
Ventas Netas	1,087	1,087	Cemento	Volumen	(3%)	(3%)
% var (comp)	2%	2%		Precio (comp)	(4%)	(4%)
Flujo de Operación	113	113	Concreto	Volumen	3%	3%
% var (comp)	3%	3%		Precio (comp)	1%	1%
Margen Flujo de Operación	10.4%	10.4%	Agregados	Volumen	2%	2%
var pp	0.0pp	0.0pp		Precio (comp)	4%	4%

- Clima desfavorable en Europa, particularmente en Alemania, Polonia y República Checa
- Reino Unido registra el primer crecimiento año contra año de volumen de cemento desde el 1T19, a medida que se recupera la actividad en vivienda e infraestructura
- Los precios en Europa para nuestros tres principales productos suben entre un 4% y un 8%, secuencialmente, en términos de moneda local
- Anticipamos que nuestra posición actual de derechos de emisión de carbono dure al menos hasta el 2025
- Mayor actividad de infraestructura en Israel impulsando volúmenes de concreto
- Los volúmenes de cemento en Filipinas cayeron 4%, afectados por cierres y actividad económica moderada

SCAC: EBITDA regresa al nivel del 1T17 debido a fuertes volúmenes y precios

	3M21	1T21		3M21 vs. 3M20	1T21 vs. 1T20
Ventas Netas	424	424	Cemento	Volumen 16%	16%
% var (comp)	15%	15%		Precio (comp) 4%	4%
Flujo de Operación	123	123	Concreto	Volumen (10%)	(10%)
% var (comp)	40%	40%		Precio (comp) (1%)	(1%)
Margen Flujo de Operación	29.1%	29.1%	Agregados	Volumen (6%)	(6%)
var pp	4.8pp	4.8pp		Precio (comp) (8%)	(8%)

- Volúmenes trimestrales de cemento más altos desde el 2T18, con crecimiento en todos los países, excepto Panamá
- Los precios del cemento aumentan 5%, secuencialmente, debido principalmente a aumentos en República Dominicana y Costa Rica, entre otros, así como a la mezcla geográfica
- En Colombia, la actividad se apoya en proyectos de autoconstrucción y carreteros relacionados a las 4G
- En República Dominicana, el sólido desempeño del cemento en saco es impulsado por las remesas
- EBITDA récord en el Grupo TCL desde que CEMEX asumió control
- Expansión de margen debido a mayores volúmenes y precios, así como por iniciativas de reducción de costos

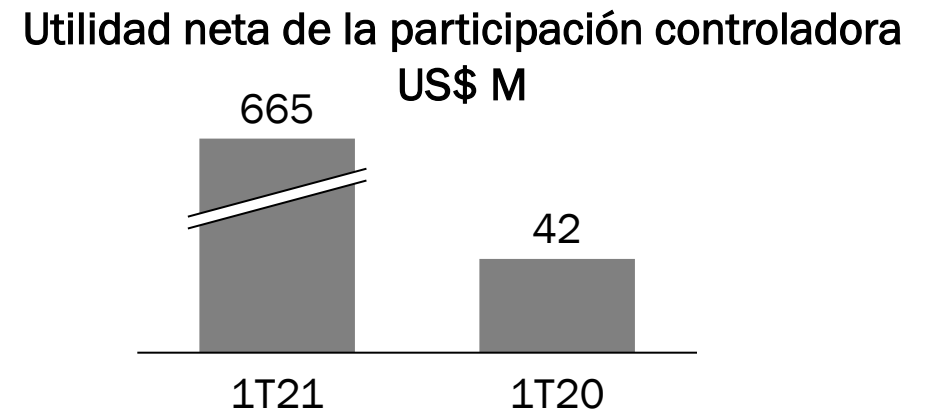
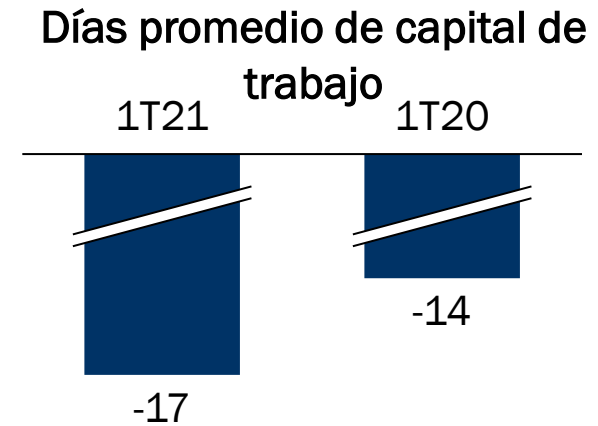


Resultados 1T21



Mayor flujo de efectivo libre en un primer trimestre desde 2016, con récord en días de capital de trabajo

	Primer Trimestre		
	2021	2020	% var
Flujo de operación	684	533	28%
- Gasto financiero neto	170	172	
- Inversiones en activo fijo de mantenimiento	96	123	
- Inversiones en capital de trabajo	349	410	
- Impuestos	50	41	
- Otros gastos	21	14	
- Flujo de efectivo libre de operaciones discontinuas	(3)	(12)	
Flujo de efectivo libre después de inv AF mtto	1	(215)	N/A
- Inversiones en activo fijo estratégicas	53	61	
Flujo de efectivo libre	(53)	(276)	81%



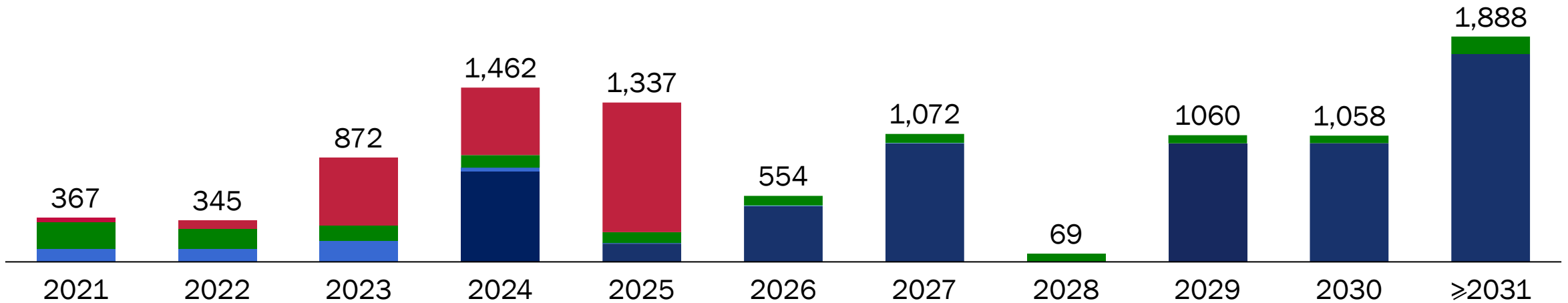
Mayor utilidad neta trimestral desde el tercer trimestre de 2007

Sin vencimientos materiales hasta julio 2023, con vida promedio de >6 años

Deuda total proforma¹ excluyendo notas perpetuas al 31 de marzo de 2021: US\$10,085 millones

Vida promedio de la deuda 6.2 años

- Contrato de Crédito 2017
- Otra deuda bancaria
- Renta fija
- Arrendamientos

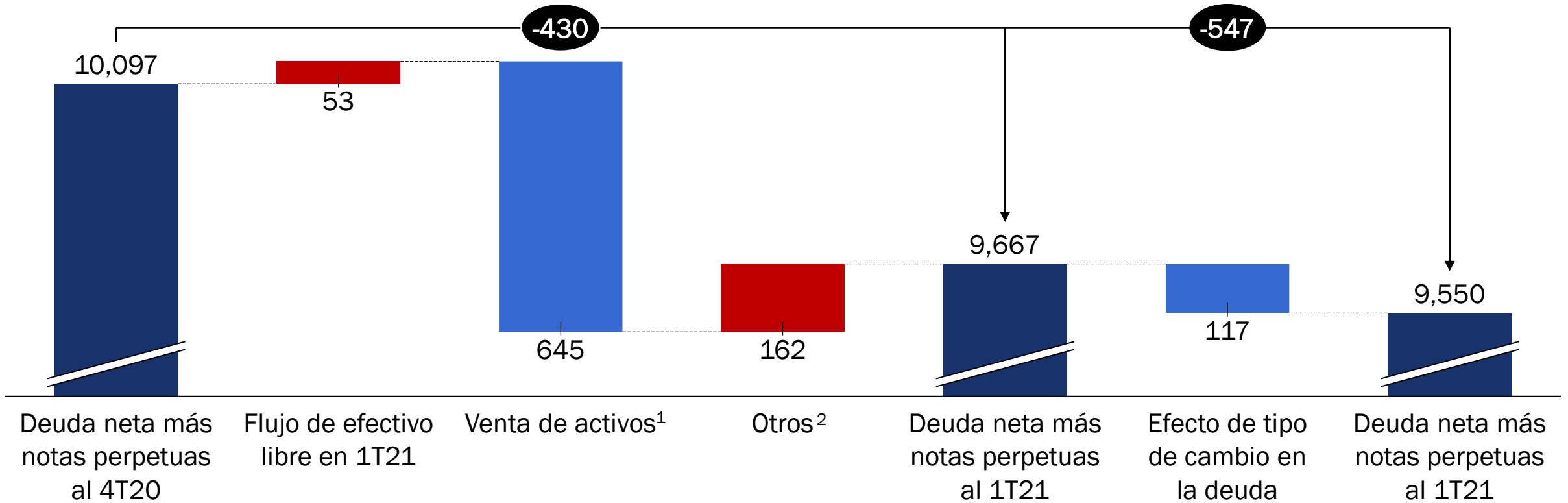


Millones de dólares US

1) Dando efecto proforma a la redención en Abril de US\$321 millones de bonos con cupón 5.7% y con vencimiento en 2025

Reducción material de deuda neta y apalancamiento

Variación de la Deuda Neta más perpetuos



4.07x

Razón de apalancamiento consolidado³

-0.46x

3.61x

Millones de dólares US

1) Incluye monto de la venta de derechos de emisiones de CO₂ y la venta de activos en Francia

2) Otros se refiere a US\$87 millones de comisiones financieras /primas de bonos, US\$39 millones de reducción en el fondeo por titulaciones de cuentas por cobrar, y otros

3) Calculado de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales bajo el Contrato de Crédito de 2017, según fue enmendado y actualizado

Estimados 2021



Estimados¹ 2021

EBITDA	> US\$2,900 millones ²
Crecimiento de volumen consolidado	3% a 5% Cemento 2% a 4% Concreto 1% a 3% Agregados
Costo de energía por tonelada de cemento producida	Incremento de ~10%
Inversiones en activo fijo	~US\$1,300 millones en total ~US\$800 millones de mantenimiento y ~US\$500 millones estratégico
Inversión en capital de trabajo	US\$100 a US\$150 millones
Impuestos pagados	~US\$250 millones
Costo de deuda³	Reducción de ~US\$120 millones

1) Refleja las expectativas actuales de CEMEX

2) Base comparable de operaciones continuas y asumiendo tipos de cambio al 31 de Marzo de 2021 para el resto del año

3) Incluidos valores perpetuos

Qué esperar

- Crecimiento sostenible, dinámicas de oferta y demanda ajustadas y apalancamiento operativo en nuestros mercados principales
- Capturar crecimiento mediante nuestras capacidades únicas de cadena de suministro
- Incremento en precios sustentado por una oferta ajustada, costos de CO₂ y costos incrementales de energía y fletes marítimos
- Reinicio de proyectos de construcción formal aplazados por el COVID, derivado por la reapertura económica
- En Estados Unidos y Europa, oportunidades en el mediano plazo derivado de estímulos a la infraestructura como el “Green Europe” y el “American Jobs Plan”
- Inversiones complementarias que ofrezcan una contribución importante al EBITDA en el corto plazo
- Estructura de capital de grado de inversión y un margen EBITDA $\geq 20\%$, dos de nuestros objetivos a alcanzar para el 2023 bajo “Operación Resiliencia”, posiblemente a lograrse con amplia anticipación
- Progreso material con respecto a nuestras metas de CO₂ hacia el 2030, al mismo tiempo que ampliamos iniciativas dirigidas a la captura de CO₂ para alcanzar ambición de concreto con cero emisiones netas para 2050

Apéndice

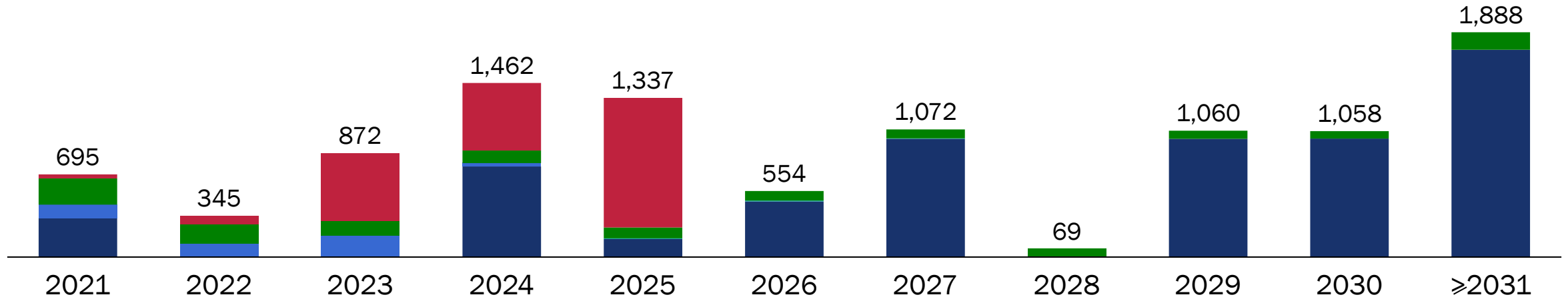


Perfil de vencimiento de deuda al 1T21

Deuda total excluyendo notas perpetuas al 31 de marzo de 2021: US\$10,413 millones

Vida promedio de la deuda: 6.0 años

- Contrato de Crédito 2017
- Otra deuda bancaria
- Renta Fija¹
- Arrendamientos



Millones de dólares US

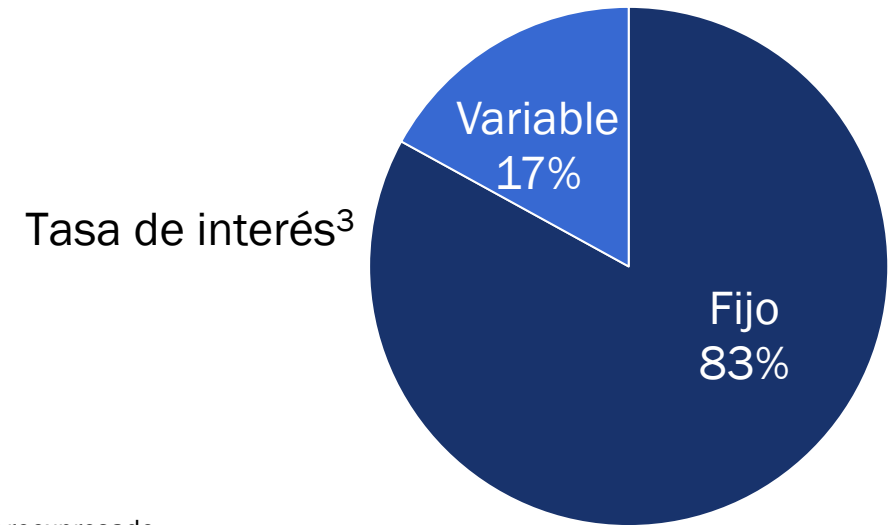
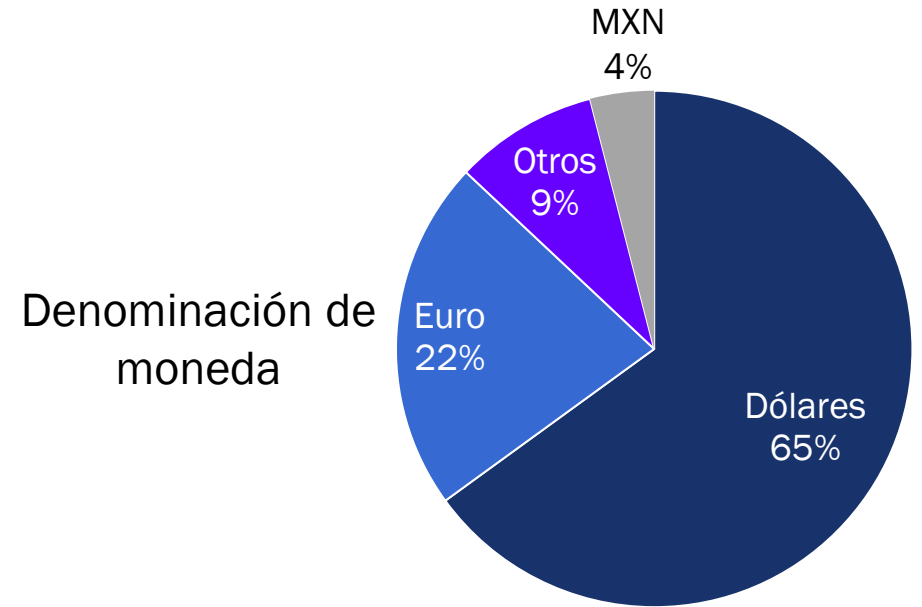
1) Durante marzo 2021, CEMEX envió un aviso de redención de las notas 5.70% con vencimiento 2025 para pagarse en su totalidad en Abril 2021 por un monto de US\$321 millones. Esta deuda fue clasificada de corto plazo, por lo que se muestra como un vencimiento en 2021

Volúmenes y precios consolidados

		1T21 vs. 1T20	1T21 vs. 4T20
Cemento gris doméstico	Volumen (comp)	7%	(5%)
	Precio (USD)	3%	3%
	Precio (comp)	2%	4%
Concreto	Volumen (comp)	(0%)	(7%)
	Precio (USD)	4%	3%
	Precio (comp)	1%	3%
Agregados	Volumen (comp)	0%	(9%)
	Precio (USD)	6%	7%
	Precio (comp)	2%	6%

Información adicional de deuda y notas perpetuas

	Primer Trimestre			Cuarto Trimestre
	2021	2020	% var	2020
Deuda Total ¹	10,413	11,701	(11%)	10,598
Corto Plazo	8%	4%		4%
Largo Plazo	92%	96%		96%
Notas perpetuas	446	441	1%	449
Deuda Total más notas perpetuas	10,859	12,143	(11%)	11,047
Efectivo y equivalentes	1,309	1,387	(6%)	950
Deuda neta más notas perpetuas	9,550	10,756	(11%)	10,097
Deuda Fondeada Consolidada ²	9,666	10,751	(10%)	10,254
Razón de apalancamiento consolidado ²	3.61	4.40		4.07
Razón de cobertura de intereses consolidado ²	4.10	3.87		3.82



Millones de dólares US

1) Incluye arrendamientos, de acuerdo a las NIIFs (IFRS por sus siglas en inglés)

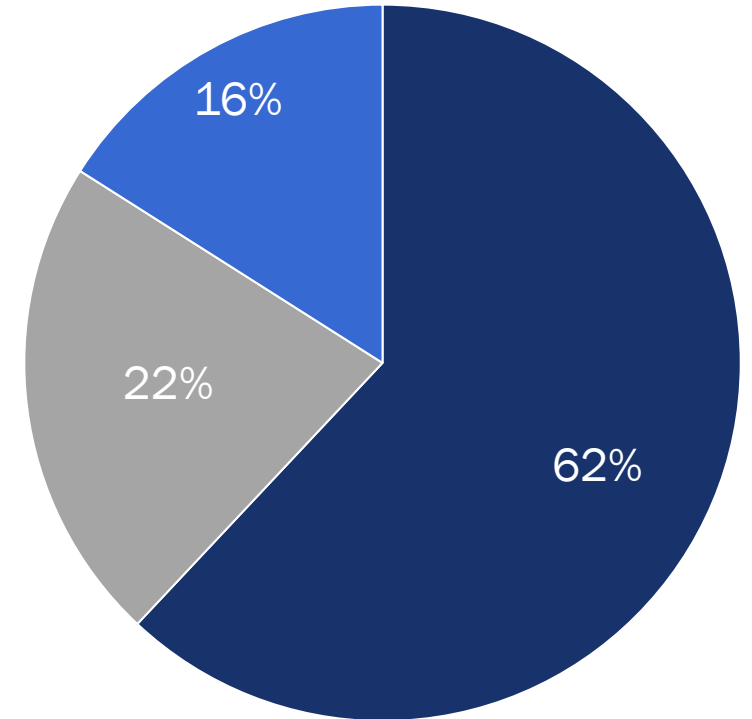
2) Calculado de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales bajo el Contrato de Crédito de 2017, según fue enmendado y reexpresado

3) Incluye el efecto de derivados de intercambio de tasas de interés referentes a préstamos bancarios para fijar tasas variables por un monto nominal de US\$1,325 millones

Información adicional de deuda

	Primer Trimestre 2021		Cuarto Trimestre 2020	
		% del total		% del total
■ Renta Fija	6,431	62%	6,480	61%
■ Contrato de Crédito 2017	2,325	22%	2,383	23%
■ Otros	1,657	16%	1,736	16%
Deuda Total¹	10,413		10,598	

Deuda total¹ por instrumento



Resumen de volúmenes y precios 1T21: Países/región selectos



	Cemento gris doméstico 1T21 vs. 1T20			Concreto 1T21 vs. 1T20			Agregados 1T21 vs. 1T20		
	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)
México	13%	5%	5%	(12%)	(1%)	(1%)	(3%)	3%	3%
Estados Unidos	9%	(1%)	(1%)	3%	(1%)	(1%)	(0%)	1%	1%
Europa	(9%)	11%	3%	(0%)	12%	4%	5%	13%	4%
Israel	N/A	N/A	N/A	5%	5%	(1%)	(7%)	8%	2%
Filipinas	(4%)	0%	(4%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Colombia	4%	3%	4%	2%	(1%)	(0%)	8%	(7%)	(7%)
Panamá	(11%)	(4%)	(4%)	(45%)	(4%)	(4%)	(46%)	(15%)	(15%)
Costa Rica	7%	(4%)	2%	(24%)	(3%)	4%	55%	(53%)	(50%)
República Dominicana	29%	10%	19%	(42%)	(2%)	6%	N/A	N/A	N/A

Estimados¹ de volúmenes en 2021: países seleccionados

	Cemento	Concreto	Agregados
CEMEX	+3% a +5%	+2% a +4%	+1% a +3%
México	+7% a +9%	+8% a +12%	+8% a +12%
Estados Unidos	+3% a +5%	+1% a +3%	+1% a +3%
Europa	(1%) a +1%	+1% a +3%	+1% a +3%
Colombia	+10% a +12%	+19% a +21%	NA
Panamá	+29% a +31%	+42% a +44%	NA
Costa Rica	+7% a +9%	+10% a +12%	NA
Rep. Dominicana	+14% a +16%	(7%) a (5%)	NA
Israel	NA	(2%) a (4%)	(2%) a (4%)
Filipinas	+5% a +7%	NA	NA

Definiciones

SCAC	Centro, Sudamérica y el Caribe
EMEAA	Europa, Medio Oriente, África y Asia
Cemento	Cuando se habla de variaciones en volumen de cemento, se refiere a cemento gris doméstico (a partir del 2T10, la base para volumen de cemento reportado se cambió de cemento doméstico total incluyendo clínker a cemento gris doméstico)
EBITDA (Flujo de operación)	Resultado de operación antes de otros gastos, neto más depreciación y amortización operativa
IFRS	IFRS Normas Internacionales de Información Financiera, tal como las emite el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (“ISAB”).
Inversiones en activo fijo estratégicas	Inversiones realizadas con el propósito de incrementar la rentabilidad de la compañía. Estas inversiones incluyen activo fijo de expansión, las cuales están diseñadas para mejorar la rentabilidad de la empresa por medio de incremento de capacidad, así como inversiones en activo fijo para mejorar el margen de operación, las cuales se enfocan a la reducción de costos
Inversiones en activo fijo de mantenimiento	Inversiones llevadas a cabo con el propósito de asegurar la continuidad operativa de la compañía. Estas incluyen inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para reemplazar activos obsoletos o mantener los niveles actuales de operación, así como inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para cumplir con regulaciones gubernamentales o políticas de la empresa
ML	Moneda local
Net Promoter Score (NPS)	Indicador clave de desempeño que nos ayuda a medir sistemáticamente la lealtad y satisfacción de nuestros clientes
pp	Puntos porcentuales
Precios	Todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a nuestros precios para nuestros productos
TCL	Trinidad Cement Limited incluye Barbados, Guyana, Jamaica y Trinidad y Tobago
US\$	Dólares US
% var	Variación porcentual
Comp. (comparable)	En términos comparables ajustando por fluctuaciones cambiarias y por inversiones/ desinversiones cuando aplique.

Información de Contacto



Relación con Inversionistas

En los Estados Unidos
+1 877 7CX NYSE

En México
+52 81 8888 4292

ir@cemex.com

Información de la acción

NYSE (ADS):
CX

Bolsa Mexicana de Valores:
CEMEXCPO

Razón de CEMEXCPO a CX:
10 a 1